

Самый полный сборник акций для увеличения продаж, лояльности клиентов и узнаваемости компании

Оглавление

Стимулирование сбыта	3
Скидки	3
Ликвидация старого товара	3
Счастливые часы.	3
Flash-продажи.	3
Cash-back.....	3
Скидки отдельным категориям покупателей.....	3
Дружеские скидки.	3
Персональные скидки.	3
Предварительный заказ.....	3
Скидка за действие.	3
Скидка за объём покупки.....	4
Связанные товары.....	4
Скидки по дням недели.	4
Скидки на определённые категории товаров.....	4
«Сейчас или никогда».	4
Мотивированная» скидка.....	4
Размер скидки.....	4
Случайная скидка.....	5
Стимулирование сбыта	5
Подарки.....	5
Просто подарок.....	5
Два по цене одного.....	5
Акционные упаковки.	5
Подарок за примерку.	5
На будущее.....	5
Взаимовыгодное сотрудничество.	6
Розыгрыш.....	6
Подарок на открытие.....	6
Геймификация.....	6
Ещё один вариант геймификации в соседстве с лотерейной случайностью.	6
Фишki и наклейки.	6
Акции для увеличения среднего чека	7
Бесплатная доставка.....	7
Товар-локомотив.	7

Самый полный сборник акций для увеличения продаж, лояльности клиентов и узнаваемости компании

Дегустация.....	7
Социальная значимость.....	7
Ограниченнное предложение.....	7
Комплекты и наборы.....	7
Повышение узнаваемости бренда и лояльности к нему.....	7
Шокирующие акции.....	8
Обмен.....	8
Сэмплинг.....	8
Конкурсы.....	8
Оригинальные акции.....	8
Интрига.....	8
Клубные программы.....	9
Спонсорство.....	9
Повышение узнаваемости бренда.....	9
Event-маркетинг	9
Культурная программа.....	9
Эпатаж.....	9
Поиск клада.....	9
Ночь шопинга.....	10
Повышение узнаваемости бренда.....	10
Сумасшедшие performance-идеи со всего мира	10
Необычный ужин	10
Настоящий кофе	10
Паника на пляже	10
Душ	11
Граффити.....	11
«Фимина»	11
Электронная собака	11
Прыжок с небоскрёба.....	11